



Business &
Management

2023

PROGRAMA AVANZADO DE COMERCIALIZACIÓN INMOBILIARIA

FOCO EN LA ACTIVIDAD COMERCIAL EN UN ENTORNO DE INCERTIDUMBRE Y CAMBIO





Business &
Management

2023

¿POR QUÉ ESTE PROGRAMA? 4

A QUIÉN VA DIRIGIDO 8

METODOLOGÍA 10

CONTENIDO 12

CLAUSTRO DE PROFESORES 14

INFORMACIÓN Y ADMISIONES 16

INSTITUCIÓN 18

SOBRE IE 20

PRESENCIA GLOBAL DE IE 22

THE VALUE OF GROWTH / PATHWAYS 24

APRENDIZAJE LÍQUIDO 26

RECONOCIMIENTO INTERNACIONAL 28

IMPULSAMOS TU TALENTO 30

CONTACTO 32

LA EXPERIENCIA

¿POR QUÉ ESTE PROGRAMA?

PORQUE LOS EQUIPOS COMERCIALES ALTAMENTE CUALIFICADOS DEL NUEVO ENTORNO INMOBILIARIO NECESITAN LÍDERES QUE SEPAN ANALIZAR EL CONTEXTO DEL MERCADO, A SUS COMPETIDORES Y A LOS CLIENTES; QUE CONOZCAN EN PROFUNDIDAD EL POTENCIAL DE SU CARTERA DE PRODUCTOS, Y QUE SEAN CAPACES DE PONER EN PRÁCTICA LOS PROCESOS COMERCIALES ADECUADOS PARA CADA ASSET CLASS Y, POR SUPUESTO, DE SACAR EL MEJOR RENDIMIENTO A LAS NUEVAS TECNOLOGÍAS Y HERRAMIENTAS DIGITALES.

EN COLABORACIÓN CON:

idealista

¿Qué te ofrece?

A TRAVÉS DE UNA EXPERIENCIA EMINENTEMENTE PRÁCTICA Y CON ALGUNOS DE LOS MÁS CUALIFICADOS PROFESIONALES DEL SECTOR, EL PROGRAMA TE CAPACITA PARA:

1

Comprender el momento actual del mercado inmobiliario **Y DETECTAR LAS MEJORES OPORTUNIDADES.**

2

Mejorar el proceso de **CAPTACIÓN**, optimizando beneficios para ti y para tu cliente.

3

Aprender a implementar las **METODOLOGÍAS Y RUTINAS DE TRABAJO MÁS EFICIENTES.** Pasar de ser comercialmente reactivos al mercado/cliente, para ser proactivos.

4

Profundizar en varios de **LOS PILARES BÁSICOS DE LA COMERCIALIZACIÓN** para tener impacto en ella, desde los contractuales/jurídicos y fiscales hasta los financieros.

5

Elegir **LOS CANALES Y MEDIOS DE MARKETING** más adecuados para cada tipología de producto.

6

Descubrir **LAS TECNOLOGÍAS Y HERRAMIENTAS DIGITALES** disponibles para la venta, y comprender cómo elegir las y cómo darles el mejor uso.

7

Realizar tu propio **PLAN COMERCIAL ESTRUCTURADO** a partir de todo el aprendizaje proporcionado por el programa.

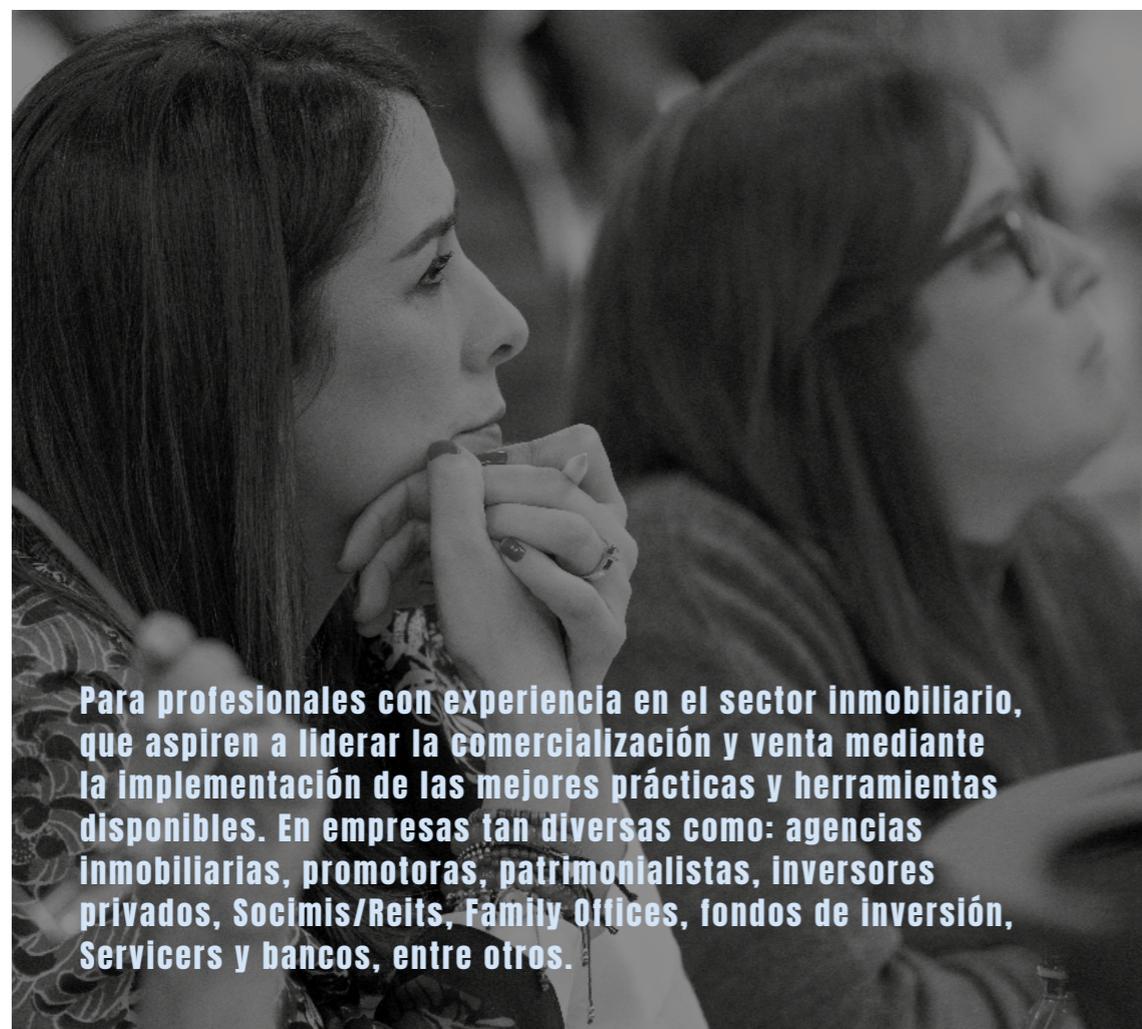


**“IE BUSINESS SCHOOL
ES UNA EXPERIENCIA
DE APRENDIZAJE
QUE APORTA LAS
HERRAMIENTAS
NECESARIAS PARA
DESENVOLVERME EN UN
SECTOR EN CONSTANTE
EVOLUCIÓN.”**

Además de contar con un claro enfoque práctico y con unos contenidos muy completos, IE te da la oportunidad de aprender de la experiencia profesional de compañeros de élite y de formarme con un claustro de primer nivel”.

JOSÉ MARÍA LLOSA
—
DIRECTOR DE DESARROLLO
EN LIMEHOME GMBH

A QUIÉN VA DIRIGIDO



Para profesionales con experiencia en el sector inmobiliario, que aspiren a liderar la comercialización y venta mediante la implementación de las mejores prácticas y herramientas disponibles. En empresas tan diversas como: agencias inmobiliarias, promotoras, patrimonialistas, inversores privados, Socimis/Reits, Family Offices, fondos de inversión, Servicers y bancos, entre otros.

TODOS LOS CANDIDATOS HAN DE SEGUIR UN RIGUROSO PROCESO DE ADMISIÓN QUE INCLUYE UNA ENTREVISTA CON LA DIRECCIÓN ACADÉMICA EN LA QUE SE ANALIZARÁ SU PERFIL Y EL IMPACTO QUE EL PROGRAMA PUEDA TENER EN SU DESARROLLO PROFESIONAL.

**“EL MERCADO
INMOBILIARIO
ESTÁ CADA VEZ MÁS
PROFESIONALIZADO
Y EN CONTINUA
EVOLUCIÓN.”**

La experiencia formativa en IE Business School me ha ofrecido una visión completa del mismo y me ha brindado la oportunidad de profundizar en multitud de aspectos claves para mi desarrollo profesional.

Todo esto no hubiese sido posible sin el excelente claustro de profesores del IE Business School, que han compartido su visión y conocimiento desde la actualidad del mercado, y siempre desde una perspectiva muy práctica y dinámica..”

ANA LÓPEZ
MARTÍNEZ-SAGRERA
—
SAVILLS AGUIRRE
NEWMAN
CONSULTOR CAPITAL
MARKETS

METODOLOGÍA

y experiencia formativa

APLICAREMOS LA EXITOSA FÓRMULA FORMATIVA DE IE BUSINESS SCHOOL, LIQUID LEARNING, DE MANERA QUE LAS CLASES SE PUEDAN SEGUIR EN CUALQUIER MOMENTO Y DESDE CUALQUIER PARTE DEL MUNDO EN STREAMING, Y TAMBIÉN PRESENCIALMENTE EN LAS AULAS DE IE EN MADRID.

PARA DESARROLLAR LOS CONOCIMIENTOS DE MANERA EMINENTEMENTE PRÁCTICA Y ESTRUCTURADA, LOS PROFESORES COMPARTIRÁN SU PROPIA EXPERIENCIA DIRECTIVA A TRAVÉS DE:

1. LIVE SESSIONS

QUE SE PODRÁN SEGUIR PRESENCIALMENTE U ONLINE

2. MASTER CLASS

CLASS DE TEMAS DE ACTUALIDAD

3. FORO ONLINE

QUE NOS AYUDARÁ A COMPARTIR APRENDIZAJES, TRASLADAR DUDAS, RESOLVER CUESTIONES COMUNES, ETC.

4. CASOS PRÁCTICOS

QUE ACOMPAÑAN A LAS ASIGNATURAS DEL PROGRAMA

5. CASO PRÁCTICO INDIVIDUAL

QUE TE PERMITIRÁ DESARROLLAR TU PROPIO PLAN COMERCIAL

CONTENIDO

académico



<p>1.</p> <p>Comprender la CLAVES DEL MERCADO y su impacto en la Actividad Comercial.</p>	<p>2.</p> <p>Metodología para obtener un buen ANÁLISIS DE MERCADO que nos permita mejorar la CAPTACIÓN.</p>	<p>3.</p> <p>Profundizaremos en los rasgos diferenciales prácticos para la COMERCIALIZACIÓN DE CADA ASSET CLASS:</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▸ Residencial: obra nueva, segunda mano o "Built to Rent"; ▸ Co Sharing, con especial atención en los nuevos productos: "Co-living", "Coworking" y "Students housing", 	<ul style="list-style-type: none"> ▸ Oficinas, industrial, logístico o retail; ▸ Activos singulares: edificios, suelos, fincas rústicas, etc.
<p>4.</p> <p>Conocer las técnicas de VALORACIÓN necesarias para ofrecer mejor servicio a nuestros clientes y mejorar nuestra eficiencia comercial y de gestión.</p>	<p>5.</p> <p>MARKETING: desde el Customer Journey, el posicionamiento y las campañas comerciales, bajando al detalle de las herramientas críticas para el día a día.</p>	<p>6.</p> <p>COMPONENTES JURÍDICOS, FISCALES Y FINANCIEROS de las transacciones inmobiliarias clave para una comercialización eficaz.</p>	<p>7.</p> <p>¿Cómo se comercializa en otras industrias? LECCIONES APRENDIDAS y aplicación en Real Estate.</p>	<p>8.</p> <p>Aprenderemos cómo los datos, la TECNOLOGÍA Y LA DIGITALIZACIÓN convertido en palancas clave de la comercialización inmobiliaria que nos pueden permitir explotar las ventas: ERPs, Cloud CRMs, Big data y otros.</p>

CLAUSTRO

de profesores



**ALBERTO
ALCAZAR**

Director académico

Executive MBA IE Business School
Ingeniero industrial por ICAI y MRICS. Ha realizado, entre otros programas, PE Dirección Empresas Inmobiliarias y Driving Exponential Growth en IE Business School, así como Disruptive Innovation en Harvard Business School. Actualmente trabaja en HAYA RE como Director de Desarrollo de Negocio. Ha desarrollado su carrera profesional en distintas empresas nacionales e internacionales como ExxonMobil, Hi RE! o Anida (Grupo BBVA).



**PEDRO
BÉCADES**

Director académico

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales, PDD IESE Business School, y PE Dirección de Empresas Inmobiliarias en IE Business School. En la actualidad es director académico de los Programas de Gestión Patrimonial de Activos, Innovación Inmobiliaria y RE and Hospitality. Ha desarrollado su carrera profesional en BBVA y en ANIDA, siendo Presidente de BBVA Propiedad.



**DANIEL DEL POZO
SALINAS**

Head of Idealista/data

Arquitecto por la Universidad Politécnica de Madrid (2006)
Master en valoraciones y tasaciones inmobiliarias. Centro Superior de la Edificación. (2007)
EMBA por el IE Business School (2013).
Programa Superior Dirección Empresas Inmobiliarias del IE Business School (2015).
Miembro de RICS Análisis e investigación aplicado a valoración (2018).
Guest speaker at MIT Boston, Massachusetts (2019).

Trayectoria profesional:
2015 Head of Idealista/data.
2013 Co-fundador TERCEROB.
2011-2014 Director General MUNDIGESTIÓN.
2009-2011 Director Técnico TINSA CONSULTORÍA
2007-2009 Tasador y tasador de control TINSA.

EL CLAUSTRO DE PROFESORES DE IE BUSINESS SCHOOL SE COMPONE DE UN GRUPO INTERNACIONAL DE ESPECIALISTAS Y PROFESIONALES QUE POSEEN UN CONOCIMIENTO CONCEPTUAL PROFUNDO, UNA AMPLIA EXPERIENCIA PROFESIONAL Y UN FUERTE COMPROMISO CON LA EXCELENCIA ACADÉMICA. ADEMÁS DE NUESTROS PROFESORES INTERNOS, EL PROGRAMA CUENTA CON UN NÚMERO DE "PRACTITIONERS" DE LAS PRINCIPALES EMPRESAS DEL PANORAMA NACIONAL E INTERNACIONAL, MUY CERCANOS A LA REALIDAD EMPRESARIAL Y A LAS PROBLEMÁTICAS Y DESAFÍOS A LOS QUE SE ENFRENTAN DIARIAMENTE LOS PARTICIPANTES DEL PROGRAMA. PROFESIONALES CUYO DÍA A DÍA ES EL MUNDO DEL REAL ESTATE DE EMPRESAS COMO:

ÁLVAREZ, CARLOS

Industry Manager (Finance - Banking) en Google.
Proptech Specialist.

ARMERO, DIEGO

Socio en Uría Menéndez.

CAMPOY, ALEJANDRO

Director General, SAVILLS.

COSMÉN DEL RIEGO, EDUARDO

Tax Partner en Grant Thornton.

DE CASTRO, ROSARIO

Directora de Sistemática Comercial, Head of Marketing, UX y Canales de Sareb.

DEL POZO SALINAS, DANIEL

Head of Idealista Data

GARDE MORALES, EDUARDO

Global Head of AML & CTF en BBVA
Global Compliance Unit.

LÓPEZ CLEMENTE, FERNANDO

Sales Director en Aliseda Inmobiliaria (Blackstone).

MOLINA, CARLOS

VP Sales & Digital en IZO. Bio: Customer & Employee Experience
Speaker - ESIC Business School - Agile Coach.

PALACIOS, ANA

Coaching and training manager en Idealista.

RODRÍGUEZ-LOSADA, PABLO

Director Comercial y de Marketing en AEDAS Homes.

RUEDA, CARLOS

Head of sales enablement en Idealista.

SIMBOR ORTEGA, BELEN

Senior Lawyer en Uría Menéndez.

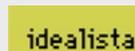
VILLÉN, JUAN

CEO de idealista/hipotecas.

VIRSEDA FERNANDEZ, FERNANDO

Tax Partner en Grant Thornton.

PROFESIONALES CUYO DÍA A DÍA ES EL MUNDO DEL REAL ESTATE DE EMPRESAS COMO:



INFORMACIÓN Y ADMISIONES

Fechas

26 mayo al 14 julio de 2023

Horarios

Viernes de 09:30 a 19:00h

*Existe la posibilidad de variación en los horarios. Consulta con el equipo de Admisiones el calendario detallado.

Documentación

Los participantes en el programa irán recibiendo con antelación a su uso las notas técnicas y caso de estudio, así como la documentación de referencia necesaria para el seguimiento del programa.

Duración

El programa tiene aproximadamente 27 sesiones lectivas, correspondientes a 40,5 horas. Además, fuera de horario lectivo se contemplan las actividades extracurriculares, no incluidas en las sesiones mencionadas anteriormente.

Lugar de realización

Presencial:

Campus IE Business School.

Liquid Learning:

Somos conscientes de que, en esta nueva normalidad, no siempre es posible asistir físicamente a clase. Por eso hemos desarrollado nuestra metodología Liquid Learning, que se adapta a las necesidades individuales de cada participante y te permite acceder a una formación de primer nivel sin importar donde estés, ya sea acudiendo a nuestro campus o asistiendo a clase de manera online.

Alojamiento

Con el objeto de facilitar el alojamiento a las personas de fuera de Madrid, IE Business School tiene acuerdos de colaboración con diferentes hoteles cercanos al campus.

Formalización de la matrícula

La formalización de la matrícula y el pago de la misma deben completarse al menos de siete días naturales antes del comienzo del programa.

El trámite de la solicitud de admisión se realiza de modo online, haciendo clic en el siguiente botón:

[INICIAR PROCESO DE ADMISIÓN](#)

* Matrículte 15 días antes del comienzo del programa y podrás inscribirte al **seminario de Técnicas de Comunicación y Modulación de la Voz**, sin costo adicional. Plazas limitadas y asignadas por riguroso orden de inscripción.

Ayuda financiera

La Oficina de Ayuda Financiera de IE Business School tiene el orgullo de guiar a los candidatos que lo soliciten, en la búsqueda de la solución financiera que más se adapte a las necesidades económicas requeridas para cubrir los costes del programa. Descubre qué opciones de becas existen para ti e infórmate del proceso de solicitud: www.ie.edu/es/financial-aid/executive-education

IE Business School permite la posibilidad de pagos diferidos sin incrementar el coste del programa. Además existen bonificaciones especiales para Antiguos Alumnos de IE Business School y por un único pago si éste se realiza al menos 4 semanas antes del inicio del programa. Estas bonificaciones no son acumulables.

Derechos de inscripción

El precio total del programa es de 3.900 euros. Este precio incluye la asistencia a las sesiones lectivas, acceso al campus virtual y a las actividades extracurriculares que se desarrollarán fuera del horario lectivo.

Solicita tu visado

Si eres participante no comunitario, es importante que conozcas las políticas de visados vigentes, y que realices las gestiones correspondientes con al menos 90 días. Más información, haciendo clic en el siguiente botón:

[VISADO](#)

Proceso de admisión

1.

FORMULARIO DE SOLICITUD de admisión

2.

ENTREVISTA PERSONAL con la Dirección del Programa

3.

EVALUACIÓN del Comité de Admisiones

4.

CARTA DE ADMISIÓN Decisión definitiva

5.

RESERVA DE PLAZA

UNA INSTITUCIÓN innovadora, moderna y emprendedora

IE FORMA LÍDERES QUE PROMUEVEN LA INNOVACIÓN Y EL CAMBIO EN LAS ORGANIZACIONES CON ENFOQUE GLOBAL, CARÁCTER EMPRENDEDOR Y ESPÍRITU HUMANISTA, PROPORCIONANDO UN ENTORNO DE FORMACIÓN EN EL QUE LAS TECNOLOGÍAS Y LA DIVERSIDAD JUEGAN UN PAPEL CLAVE.



SOBRE ie

**DESDE
1973**

CENTRADOS EN
LA EXCELENCIA
ACADÉMICA

MÁS DE

564
PROFESORES

DE TODOS LOS
CONTINENTES

MÁS DE

2.000
EJECUTIVOS

FORMADOS CADA AÑO

MÁS DE

180
**ORGANIZACIONES
Y CLUBES**

DE ANTIGUOS ALUMNOS

60%
DE LOS ALUMNOS

RECIBEN ASESORAMIENTO
FINANCIERO DE
IE FINANCIAL AID

30
OFICINAS

DE REPRESENTACIÓN
EN TODO EL MUNDO

MÁS DE

66.000
**ANTIGUOS
ALUMNOS**

OCUPAN PUESTOS
DIRECTIVOS EN
165 PAÍSES

130
NACIONALIDADES

PRESENTES EN
EL CAMPUS

MÁS DE

150
COMPAÑÍAS

RECLUTAN EN NUESTRO
FORO DE TALENTO ANUAL

PRESENCIA GLOBAL DE **ie**

4

NORTEAMÉRICA

GENERAL
northamerica@ie.edu

LOS ÁNGELES
westcoast@ie.edu

MIAMI
southusa@ie.edu

NEW YORK
northeast@ie.edu

TORONTO
canada@ie.edu

LATAM

GENERAL
latam@ie.edu

BUENOS AIRES
argentina@ie.edu
uruguay@ie.edu

LIMA
peru@ie.edu
bolivia@ie.edu
paraguay@ie.edu

QUITO
ecuador@ie.edu

SAO PAULO
brasil@ie.edu

CARACAS
venezuela@ie.edu

SANTIAGO DE CHILE
chile@ie.edu

MÉXICO DF
mexico@ie.edu

BOGOTÁ
colombia@ie.edu
centroamerica@ie.edu

IE ESTÁ PRESENTE EN
TODO EL MUNDO CON:

30
OFICINAS
INTERNACIONALES

583
PERSONAS QUE
MEJORAN LA
ESCUELA CADA DÍA

1.500
EVENTOS AL AÑO
EN TODO EL MUNDO

IE HUB | CAMPUS

EUROPA

GENERAL
europe@ie.edu

MUNICH
dach@ie.edu

PARÍS
france@ie.edu

LONDRES
uk@ie.edu

MADRID Y SEGOVIA
iespain@ie.edu

MILÁN
italia@ie.edu

LISBOA
portugal@ie.edu

ESTAMBUL
turkey@ie.edu

ASIA

GENERAL
asia-pacific@ie.edu

SIDNEY
australia@ie.edu

**SHANGHAI Y
BEIJING**
china@ie.edu

SEÚL
korea@ie.edu

MUMBAI
india@ie.edu

TOKYO
japan@ie.edu

SINGAPUR
singapore@ie.edu
southeastasia@ie.edu

ORIENTE MEDIO Y ÁFRICA

GENERAL
mea@ie.edu

RIYADH
saudi@ie.edu

DUBAI
uae@ie.edu

JOHANNESBURG
southernafrica@ie.edu

LAGOS
nigeria@ie.edu

THE VALUE OF GROWTH

CADA UNO DE LOS PROGRAMAS DE IE BUSINESS SCHOOL- EXECUTIVE EDUCATION NACE CON UNA PREGUNTA APARENTEMENTE MUY SENCILLA ¿CÓMO PODEMOS AYUDARTE A TI Y A TU ORGANIZACIÓN A CRECER? NUESTRA RESPUESTA ES UN MODELO DE ACOMPAÑAMIENTO ÚNICO DONDE EL PRIMER PASO ES COMPRENDER CUÁLES SON LAS METAS Y OBJETIVOS DEL CRECIMIENTO.



Como organización, tu modelo de crecimiento puede implicar desde crear nuevos modelos de negocio hasta impulsar de forma innovadora los existentes. Como profesional, crecer puede implicar asumir nuevas responsabilidades y un mayor liderazgo, o emprender nuevas direcciones en un momento crítico de tu carrera profesional.

Nuestra forma de acompañarte es ofreciendo experiencias únicas de aprendizaje en las cuales te ayudamos a descubrir dónde quieres llegar, te mostramos el "cómo" y lo que vas a obtener. Además, te mostramos hasta donde puedes llegar y te motivamos a hacerlo.

EL CRECIMIENTO ES UN CAMINO, NO UN PASO. COMO PROFESIONALES Y ORGANIZACIONES, EL DESARROLLO DE NUEVOS MODELOS MENTALES Y NUEVOS MODELOS DE NEGOCIO, LA ADQUISICIÓN DE NUEVAS CAPACIDADES Y HERRAMIENTAS, ASÍ COMO LA NECESIDAD DE COMBINAR MOMENTOS DE EXPLORACIÓN DEL FUTURO, ES UNA NECESIDAD PERMANENTE, A LA QUE DENOMINAMOS APRENDIZAJE EXPONENCIAL.

El aprendizaje exponencial no se construye de forma casual. Combinando investigación y experiencia, IE Business School- Executive Education ha identificado caminos que permiten recorrer la senda del crecimiento de forma más eficiente y segura. Estos caminos, a los que aludimos como pathways, aportan una forma muy sólida para consolidarte en muchos de tus retos de crecimiento. Retos que van desde cómo tu organización es capaz de digitalizarse y explotar los datos hasta cómo convertirse en un referente en tu sector. O, cómo personalmente puedes transformarte en un líder distinto y generar propósito e impacto social en cada fase de tu carrera profesional.

PATHWAYS

Transforma tu carrera con el APRENDIZAJE LÍQUIDO

LOS CAMBIOS SOCIALES, ECONÓMICOS Y TECNOLÓGICOS ESTÁN SUCEDIENDO A UN RITMO VERTIGINOSO, Y NO PARECE QUE VAYAN A DETENERSE. PARA PODER ASUMIR ESTA TRANSFORMACIÓN CONSTANTE, ES NECESARIO APRENDER, DESAPRENDER Y REAPRENDER. HABILIDADES COMO LA AGILIDAD Y LA FLUIDEZ SE HACEN IMPRESCINDIBLES PARA LA ADQUISICIÓN DE NUEVOS CONCEPTOS, Y DEBEN IR ACOMPAÑADAS DE UNA FORMACIÓN QUE FLUYA AL RITMO DEL MUNDO MODERNO.

El Aprendizaje Líquido consiste en trascender las limitaciones de formatos y plataformas para ofrecer canales de comunicación y aprendizaje fluidos y altamente flexibles y para proporcionar la adaptabilidad necesaria para enfrentarse al desafío de la disrupción.

En los últimos 20 años, IE University Exponential Learning ha avanzado al ritmo de los cambios y ha sido pionera en combinar lo mejor de los entornos presencial y digital. Nos sentimos cómodos en este tipo de entornos y, por ello, contamos con una metodología de aplicación inmediata enfocada a los resultados. Hemos hecho uso del Aprendizaje Líquido como modelo de enseñanza durante dos décadas, **gracias al cual creamos una experiencia de formación de alto valor que refleja las tendencias del futuro**, además de integrar todas las áreas de conocimiento y formas de aprendizaje.

Puede ser online o presencial, sincrónico o asincrónico, en Madrid o en cualquier otro lugar del mundo. No importa. Contamos con todo el potencial de la tecnología y con la experiencia de un profesorado internacional para ofrecer una educación activa y dinámica que se mueve entre diferentes entornos y situaciones.

El Aprendizaje Líquido es un concepto que nace de los entornos inciertos, los cuales están caracterizados por la volatilidad, la incertidumbre, la complejidad y la ambigüedad. Es una experiencia de aprendizaje profundo y de múltiples capas que se adapta al mundo real. El contenido del programa va mucho más allá de los cánones académicos tradicionales y ofrece una flexibilidad total para adaptarse a los participantes, profesionales con varios años de experiencia entre los que se encuentran managers y altos directivos. Con el objetivo de responder a sus necesidades, **los programas se imparten de manera líquida, con**

módulos online y presenciales que tienen un enfoque tanto teórico como experimental. Este programa, al igual que el agua, se amolda al espacio disponible para que los participantes puedan atender su actividad profesional y su formación académica al mismo tiempo.

El torrente de conocimientos de IE University sigue una trayectoria similar a la de un río y forja conexiones a través de múltiples entornos virtuales y presenciales. **Gracias al Aprendizaje Líquido, profesionales dinámicos de todo el planeta pueden ampliar su red de contactos y crecer, personal y profesionalmente,** para aportar su experiencia a un inmenso grupo internacional de alumni formado por más de 66.000 antiguos alumnos.

El Aprendizaje Líquido es activo y personalizado. Representa el enfoque educativo más sostenible y evolutivo y proporciona a los profesionales las herramientas dinámicas que necesitan para enfrentarse a todo tipo de entornos y convertirse en agentes generadores del cambio.

El futuro es líquido. En IE University Exponential Learning, el futuro es el presente.

1 MULTIFORMATO

- UNA EXPERIENCIA FLUIDA DE APRENDIZAJE EN FORMATO ONLINE Y PRESENCIAL
- COMBINA LO MEJOR DE CADA DINÁMICA, OFRECIENDO UN APRENDIZAJE EFICAZ

2 MUNDO REAL

- FOMENTO DEL USO DE NUEVOS CONOCIMIENTOS Y HABILIDADES EMPRESARIALES
- UNA METODOLOGÍA TRANSFORMADORA QUE FOMENTA EL CAMBIO Y CONSIGUE RESULTADOS
- LA CAPACIDAD DE ADAPTACIÓN ES UN OBJETIVO EN SÍ MISMA: REAPRENDIENDO A APRENDER

3 ACTIVO

- ADEMÁS DE ALUMNOS, LOS PARTICIPANTES ASUMEN EL PAPEL DE MENTORES, ORIENTADORES Y PROFESORES
- UN ENFOQUE ATRACTIVO Y EFICAZ QUE SE BASA EN LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS PARA GARANTIZAR UN APRENDIZAJE DE ALTO IMPACTO
- LOS PROGRAMAS COMBINAN EXPERIENCIAS PRÁCTICAS, ESTUDIO INDIVIDUAL Y TRABAJOS EN GRUPO

LOS PRINCIPIOS QUE SUSTENTAN EL APRENDIZAJE LÍQUIDO

A PERSONALIZADO

- EXPLORA ITINERARIOS DE APRENDIZAJE ÚNICOS
- FORMATO Y HORARIOS FLEXIBLES
- EVALUACIONES PERSONALES Y FEEDBACK INDIVIDUAL
- TUTORES Y ORIENTADORES PARA REFORZAR TU APRENDIZAJE

EXCELENCIA DE NUESTRO CLAUSTRO

- EXPERTOS GLOBALES EN SUS RESPECTIVOS CAMPOS
- PREPARADOS PARA OFRECER UNA EXPERIENCIA DE APRENDIZAJE FLEXIBLE, PRÁCTICA Y DINÁMICA
- OFRECEN CONOCIMIENTOS QUE SE PUEDEN APLICAR DIRECTAMENTE EN EL MUNDO REAL

RECONOCIMIENTO Internacional

IE ESTÁ RECONOCIDA POR LA PRENSA COMO UNA DE LAS MEJORES ESCUELAS A NIVEL INTERNACIONAL.



ONLINE MBA
3º del mundo Marzo, 2022
BEST ENTREPRENEURSHIP TEACHING
4º del mundo, 1º en Europa
 Febrero, 2022
EUROPEAN BUSINESS SCHOOL
12º en Europa Diciembre, 2021



ONLINE MBA
1º del mundo Marzo, 2022
GLOBAL MBA
7º del mundo, 3º en Europa
 Septiembre, 2021
BUSINESS MASTERS MANAGEMENT
5º del mundo Septiembre, 2021



BUSINESS SCHOOLS
1º en Europa, 3º del mundo
 Septiembre, 2011



EUROPEAN B-SCHOOLS RANKING
6º en Europa Septiembre, 2021



MEJOR PROGRAMA MBA PARA EMPRENDIMIENTO
5º del mundo Octubre, 2021



MASTER IN FINANCE
5º obtención de un trabajo en banca de inversión
 Marzo 2019



BEST BUSINESS SCHOOLS LIST
6º del mundo Septiembre, 2019



INTERNATIONAL MBA
6º del mundo Mayo, 2017

MASTER IN FINANCE
3º obtención de un trabajo en banca de inversión, hedge fund, private equity y asset management
 Marzo 2017



EXECUTIVE MBA
1º en Europa, 3º del mundo
 Junio, 2020

IE LAW SCHOOL
 Considerada entre las mejores escuelas de Leyes,
 Listado Financial Times 2016 LL.M.

IE SCHOOL OF HUMAN SCIENCES AND TECHNOLOGY
10º del mundo - Master in Business Analytics

ACREDITACIONES



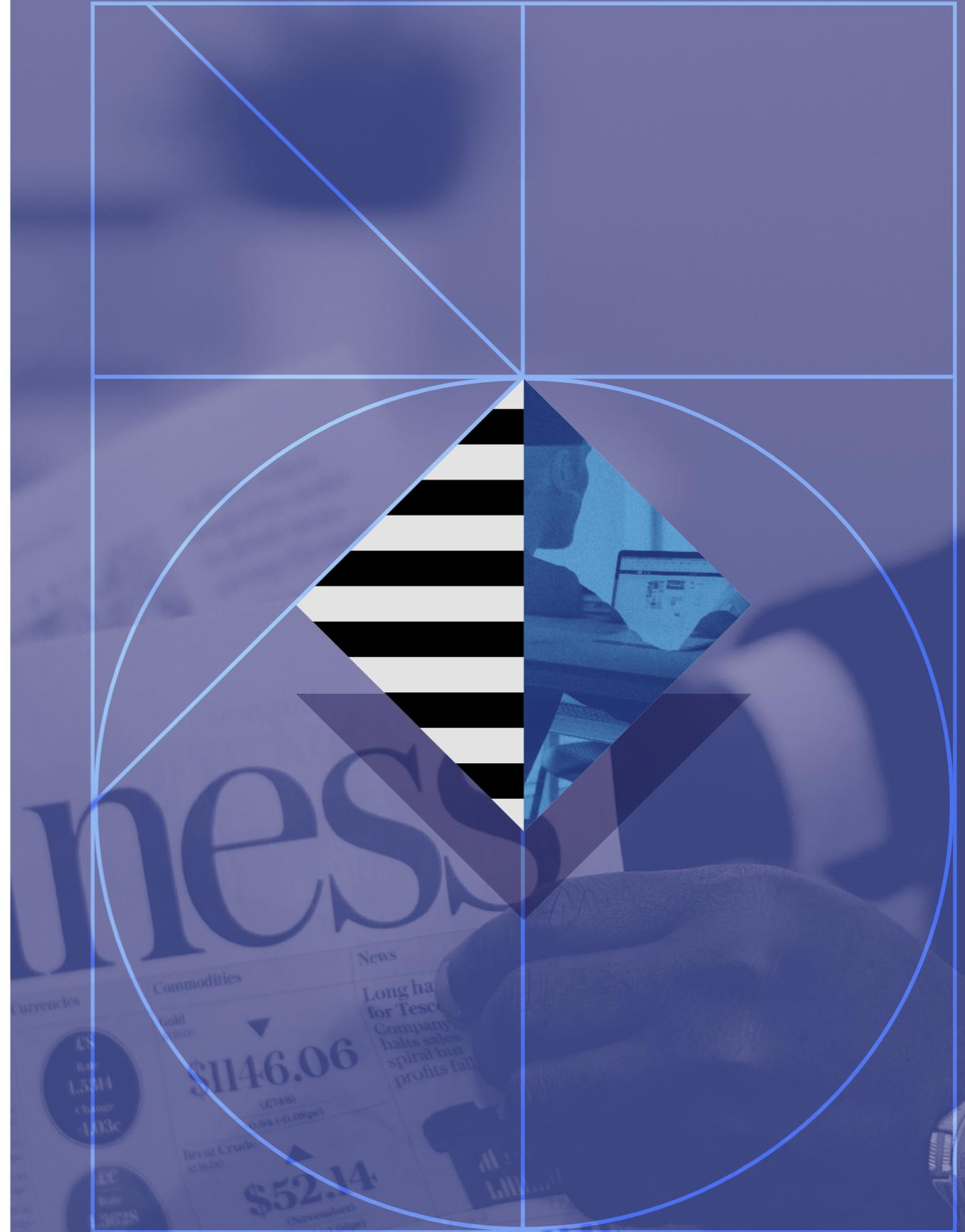
AACSB INTERNATIONAL ASSOCIATION TO
 ADVANCE COLLEGIATE SCHOOLS OF BUSINESS



ASSOCIATION
 OF MBA'S



EQUIS EUROPEAN QUALITY
 IMPROVEMENT SYSTEM





IMPULSAMOS TU TALENTO

Nuevo Programa de Becas

EN IE BUSINESS SCHOOL EXECUTIVE EDUCATION, SABEMOS QUE NO TE CONFORMAS Y QUE TIENES LA META PUESTA EN EL MAÑANA; QUE TU PRIORIDAD AHORA ES PREPARARTE PARA LOS RETOS QUE VIENEN Y QUE NADA TE DETENDRÁ. QUEREMOS REAFIRMAR NUESTRO COMPROMISO CON PROFESIONALES DESTACADOS COMO TÚ Y AYUDARTE A AVANZAR EN TU DESARROLLO PROFESIONAL, PROPORCIONÁNDOTE LAS HERRAMIENTAS QUE NECESITAS PARA SUPERAR NUEVOS RETOS Y CONVERTIRTE EN EL MOTOR DEL CAMBIO EN TU ORGANIZACIÓN.

POR ESO, HEMOS CREADO EL **FONDO IMPULSO AL TALENTO**, UN NUEVO PROGRAMA DE BECAS CON UNA DOTACIÓN DE 2 MILLONES DE EUROS DISEÑADO PARA APOYAR EL DESARROLLO DE LOS PARTICIPANTES DE LOS PROGRAMAS DE IE BUSINESS SCHOOL EXECUTIVE EDUCATION.

ES EL MOMENTO DE SEGUIR ADELANTE Y EMPEZAR A CONSTRUIR EL FUTURO. MAXIMIZA TODO TU POTENCIAL PARA TRIUNFAR EN EL NUEVO CONTEXTO EMPRESARIAL.

**Una vez admitido en el programa y presentada tu solicitud de beca, recibirás una resolución en menos de 48 h.*

VÁLIDO HASTA 31 AGOSTO 2023

MÁS INFORMACIÓN



ESTE ES TU MOMENTO. NO DEJES QUE NADA TE DETENGA.

PARA MÁS INFORMACIÓN

XENIA SAN JOSÉ

ADMISIONES PROGRAMAS DE DIRECCIÓN

XENIA.SANJOSE@IE.EDU

TELF. +34 91 568 98 74

RAQUEL GUTIÉRREZ

ADMISIONES EXECUTIVE EDUCATION

RAQUEL.GUTIERREZ@IE.EDU

TEL. +34 91 568 96 16

MÓV. +34 670 79 91 18

ENCUÉTRANOS:



IE EXECUTIVE EDUCATION





CON LA COLABORACIÓN DE:

idealista